ACADÉMIE D'AIX-MARSEILLE
Liberté Égalité Fraternité

BACCALAURÉAT Métiers du Commerce et de la Vente
Forme C. C. F
ÉPREUVE E3 Sous épreuve E31
BLOC 1 : CONSEILLER ET VENDRE

COMPTE RENDU D'ACTIVITÉ N° : . .

Établissement scolaire : …….. Session : ……
Nom : . . . . . Prénom : . . . . . .
Classe : . . . . . Date : . . . . . .

COMPÉTENCES :

CONSEILLER ET VENDRE E 31	☐ Assurer la veille commerciale
	☐ Réaliser la vente dans un cadre omnicanal
	☐ Assurer l'exécution de la vente
	☐ Adapter la communication verbale et non verbale au contexte de la vente
AUTRES COMPETENCES (Compétences des autres blocs, PIX…)	☐ ☐

DESCRIPTION DE L'ACTIVITÉ

Intitulé de l'activité :

1/ Contexte professionnel de l'activité

Lieu, date, durée de l'activité*
**Lieux de réalisation : lycée, entreprise (PFMP, TP déplacé) actions évènementielles, activités professionnelles,*
Situation réelle (observée, réalisée partiellement ou entièrement, en totale autonomie ou avec aide)
Situation simulée.

2/ Objectifs et enjeux
Objectifs poursuivis : qualitatifs et quantitatifs

3/Récit de l'activité
Présentation de la démarche mise en œuvre, les différentes étapes pour atteindre les objectifs, , Les différents acteurs concernés par l'activité, les personnes consultées ;
Sources documentaires : (internes ou externes). Outils et supports utilisés :

4/ Résultats obtenus
Résultats obtenus : (quantitatifs et qualitatifs), notamment sous forme de tableaux, graphiques…
Atteinte des objectifs

5/ Analyse réflexive
Identification des difficultés et contraintes rencontrées
Solutions envisagées

Une page recto verso
Deux annexes maximum